

# Vergelijkend onderzoek tussen banken loont!

(Onderlinge prijsverschillen in financiële dienstverlening voor MKB zijn groot)

Frank Wijn wordt wel een bancaire wolf in schaapskleren genoemd. Met zijn jarenlange ervaring in de bankwereld kan hij als geen ander objectief advies geven aan de ondernemer over diens bankzaken. Nu is hij onafhankelijk. Hij spreekt de taal van de bankier maar luistert nauwgezet naar de wensen en doelen van zijn klant. En gegarandeerd ziet hij kostenbesparingen, op de meest onverwachte plekken en momenten.

Weet u het verschil tussen kredietprovisie en bereidstellingsprovisie? Is de afsluitprovisie nu echt zoveel anders dan de behandelingskosten? Geen schande wanneer u niet alle bankvoorwaarden zonder haperen snapt! De eerste om toe te geven dat bancaire zaken vaak een ondoorgroendelijk patroon hebben is Frank Wijn van Wijn Bancair Advies. "Ik bied oplossingen voor zaken die ondernemers nog niet als probleem ervaren."

Frank Wijn heeft een opmerkelijke carrièremove gemaakt. Na achttien jaar bij vijf verschillende financiële instellingen te hebben gewerkt, heeft hij Wijn Bancair Advies opgericht. Het businessconcept is nieuw. WBA maakt bank, verzekerings- en vermogensbeheerzaken inzichtelijk, eenvoudig en goedkoper. "Ik inventariseer voor ondernemers wat ze aan

kosten betalen en vertel ze wat ze aan rendement mislopen", zegt Frank Wijn in duidelijk Nederlands. "Een ondernemer kijkt naar afsluitprovisie en de te betalen rente. Maar in het spectrum van bancaire zaken zijn er ten minste vijftien punten waar kosten worden gemaakt. Die worden niet direct herkend." En daar kan WBA in helpen. "Ik zeg altijd tegen de klant: 'Noem mij uw vijf belangrijkste toeleveranciers.' Nooit wordt de huisbankier bij deze vijf genoemd. Dus de ondernemer realiseert zich te weinig dat een accountmanager van een bank iemand is waarmee je kan praten en kan onderhandelen."

Wijn schudt zijn hoofd om dit 'onverklaarbare afhankelijkheidsgevoel'. Hij maakt de vertaalslag tussen wat de ondernemer wil en wat

de bank kan bieden. Let op het woordje 'kan'. Door zijn 18-jarige ervaring bij vijf verschillende banken weet Wijn dat er behoorlijk grote onderlinge verschillen zijn. "Het zijn de details die het schokkende verschil maken", legt de oud-bankier uit. "Ik geef een voorbeeld. De Euribor-lening heeft een variabele rente. Wil een ondernemer die veranderen in vaste rente dan kan dat bij meerdere banken tegen administratiekosten. Maar bij sommige banken kost het 1 % over de hoofdsom. Als boete!

Ander voorbeeld: de zogenoemde valuterings. Banken houden een of twee dagen de overgemaakte gelden vast en houden zelf de rente. Wanneer we het hebben over een bedrijf met vijf miljoen euro omzet per jaar gaat het al snel om 5000 euro per jaar. Dat lijkt niks, maar dat is veel geld. Voor de Neder-



landse banken in totaal betekent valuterings 1,3 miljard euro extra rente-inkomsten."

WBA maakt de details inzichtelijk en toont het belang ervan. Een andere toegevoegde waarde van Wijn is dat hij binnen dezelfde bank een vergelijking kan maken tussen de dossiers van meerdere klanten. "Ik maak een objectieve vergelijking en haal de beste variant voor de klant eruit." Frank Wijn heeft expertise opgebouwd op verschillende onderdelen. Een bancaire kostenscan, een assuratiescan en een vermogensscan, er is veel expertise bij Wijn en de specialisten waarmee hij samenwerkt. "Ervaring heeft geleerd dat er op alle

drie onderwerpen veel te besparen is, maar dat bij de vermogensscan het profijt van de tussenkomst van WBA zéér substantieel is. Dat komt door én kostenbesparing én rendementsverhoging." Wijn wil genoemd zien dat in zijn ogen alle aanbieders van financiële producten 110% hun best doen. "Maar ze zijn niet 100% objectief want ze werken in loondienstverband. Ikzelf sta in dienst van de klant. Ik ben niet branche-gebonden, niet regio-gebonden, ik kan voor ieder winstgevend bedrijf wat betekenen. Ik durf met zekerheid te stellen dat WBA voor de ondernemer structureel kostenbesparing kan realiseren."



**Wijn Bancair Advies**  
Elzentlaan 31  
5611 LH Eindhoven  
T: 06-51475250  
info@wijnba.nl  
www.wijnba.nl